

Memoria de actividades del proyecto IG193 del CSG para la anualidad 2022

El Cluster Saúde de Galicia, CSG, se trata de una organización sin ánimo de lucro, registrada en el Registro General de Asociaciones, con el nº 2011/015855 - Sección 1 del Registro Central de Asociaciones, y constituye su fin principal:

“Dinamizar la competitividad de Galicia, contribuyendo al desarrollo económico y social de la Comunidad Autónoma, a través de la cooperación entre todas las instituciones y empresas públicas y privadas relacionadas con la salud y la sanidad, impulsando la excelencia empresarial en el sector, agrupando a empresas, centros de investigación, entidades e instituciones, para ofrecer nuevas oportunidades de servicios para los usuarios, tras la adquisición de un alto nivel de competitividad empresarial mediante la realización de proyectos de carácter innovador”.

Su sede fiscal se encuentra sita en Avda. Fernando de Casas Novoa, nº 37. Edificio CNL. Portal A-B 1ª planta. San Lázaro, 15707 Santiago de Compostela, A Coruña.

Desde inicios de 2019 el CSG cuenta con un domicilio social en el Edificio FEUGA dentro del vivero de empresas y clusters, sita Rúa Lope Gómez de Marzoa, s/n Campus Vida, 15705 Santiago de Compostela, A Coruña.

El CSG se organiza en una Junta Directiva y una Asamblea General, que se encuentra formada por la totalidad de los miembros del CSG. El representante de la entidad que ocupa la presidencia es el único representante legal de la entidad que, en el caso del CSG, se trata de Rocío Mosquera Álvarez, gerente de Galaria Empresa Pública de Servicios Sanitarios S.A, que ha renovado la presidencia en las pasadas elecciones del 25 de marzo de 2022. El organigrama actualizado del CSG es el siguiente (Fig 1.):



Fig1. Organigrama de la Junta Directiva del CSG 2022-2025.

Además, desde septiembre de 2016 cuenta con estructura propia a tiempo completo para las funciones de gerencia del cluster y desde 2020 dicha estructura interna está acompañada por un becario/a de internacionalización del IGAPE y estudiantes de prácticas del Máster en comunicación en medios sociales y creación de contenidos digitales. En 2021, coincidiendo con el décimo aniversario desde su fundación, CSG experimentó un crecimiento exponencial de su estructura interna que se tradujo en tres áreas fortalecidas que apoyan a la gerencia: Gestión, Internacionalización y comunicación. Este aumento de recursos humanos responde a un aumento de financiación obtenido y servicios prestados al igual que una renovación del plan estratégico del CSG. El organigrama actualizado del Equipo técnico del CSG es el siguiente (Fig.2):



Fig2. Organigrama del Equipo técnico del CSG 2022.

El CSG como centro de innovación.

El Cluster Saúde de Galicia, CSG, es una plataforma profesional de colaboración público-privada cooperación, que actúa como catalizador de la competitividad del sector sanitario y social industrias del cuidado, contribuyendo decisivamente al desarrollo económico y social de la región de Galicia. Uno de los objetivos clave es la internacionalización de la innovación de la salud y sectores de atención social.

Nuestro principal propósito es apoyar la innovación para la co-creación de soluciones que mejoren el bienestar de las personas.

CSG fue establecido en 2011 por 15 entidades fundadoras y actualmente cuenta con más de 90 miembros representando **> 7% del PIB de la región** y con **actividad en más de 100 países**. Desde su fundación, el CSG ha **incrementado por 10 la financiación anual (>300k€ en 2021)**, **apoyado 60 proyectos a nivel regional, nacional o internacional**, participado como **socio experto en 5 proyectos europeos** (programas Interreg, POCTEP, Interreg Atlantic y H2020, Horizon Europe), firmado varios **convenios de colaboración** organizado **6 ediciones** del fórum internacional del sector salud de referencia **Fórum RIES**, además de **triplicar su estructura interna** y multiplicar por **6 su número de socios**.

Dichos socios se agrupan en cuatro cadenas de valor (**asistencia, calidad de vida, conocimiento, estructura** (hardware y software)) e incluyen asociaciones de pacientes, emprendedores, startups, PYMES, multinacionales, así como universidades, centros tecnológicos, fundaciones biomédicas, asociaciones de

pacientes/usuarios y colegios profesionales de los sectores de la salud y socio sanitario. Representamos **6 grupos de CNAES** del sector salud (sanitario y socio sanitario): Sanidad, Educación, Actividades Profesionales, Comercio, Comunicaciones, Servicios Auxiliares.

Un modelo centrado en el paciente basado en la innovación

El CSG desarrolla un modelo basado en la excelencia clínica, la I+D+i, la transformación digital y el desarrollo de productos de base tecnológica cuyo fin sea el bienestar de la persona.

Para ello, el CSG actúa como canal de comunicación entre los usuarios, proveedores y reguladores y traduce las necesidades de los primeros para ayudar a los últimos a adaptar sus políticas a las demanda real de la sociedad. CSG trabaja para mantener una buena comunicación con la región Ministerios de Sanidad, Política Social e Industria, Economía e Innovación. Ofrecemos servicios de asesoramiento, internacionalización, networking y pilotaje de testeos a nuestros asociados y colaboradores.

La colaboración está impresa en el ADN de CSG por lo que participamos en varias estructuras y redes de colaboración y visibilización a nivel regional (**DATALife**), nacional (**Red de clusters de salud del norte de España**) e internacional **ECHAlliance** y **TIM**. En todas, el CSG es un miembro activo focalizado en la comunicación y traducción de los resultados de la investigación en la industria, organización de testeos (a través de nuestra red de Living Labs ITGALL), formación de consorcios estratégicos, atracción de la inversión a Galicia, acciones de capacitación y búsqueda de oportunidades B&B para la industria del ecosistema de salud gallego.

La fuerza del CSG radica principalmente en la transversalidad de sus asociados y en una apuesta por una colaboración público - privada. Si bien en otros clusters sectoriales se da la circunstancia de que los miembros de la asociación compiten entre sí, en el caso del CSG la heterogeneidad de los socios se torna en oportunidad de crear sinergias y formar consorcios para presentar proyectos llave en mano. Por ello, si bien ofrecemos servicios personalizados, la mayor parte de nuestras acciones (misiones de internacionalización, Fórum RIES, preparación a convocatorias de proyectos europeos o convocatorias regionales de innovación) están basadas en una estructura de delegación en la que se agrupan y colaboran varios socios. Adicionalmente, el CSG se focaliza en extender puentes de colaboración sostenida en el tiempo con los agentes públicos de la región y escala dichas buenas prácticas en sus colaboración internacionales.

Como se ha indicado anteriormente nuestros socios se dividen en cuatro cadenas de valor: **asistencia, calidad de vida, conocimiento, estructura** (Fig.3):.



Fig3. Cadenas de valor del CSG

Acciones realizadas con apoyo del programa IG193.

En el momento de la solicitud de la ayuda de estructura IG193 destacamos que el objeto de la ayuda solicitada era el obtener apoyo en las funciones de gestión de proyectos estratégicos del CSG, de los cuales destacamos los siguientes proyectos colaborativos principales:

Proyecto	Descripción	Presupuesto estimado
Gestión red ITGALL	Inicio del testeo en la red ITGALL fuera del proyecto IN4AHA	20.000€
OT NEXT GENERATION GALICIA HEALTH	Facilitar el impulso y la captación de proyectos en el ámbito sanitario en el marco de los fondos europeos Next Generation y, con especial atención, al posicionamiento de Galicia en el PERTE vinculado a este sector.	300.000€
Project Manager proyectos europeos (H2020/Horizonte Europa) - IN4AHA/SENIOR ECONET	Apoyar en la gestión de los proyectos europeos del CSG apoyando a gerencia.	~ 150.000€
LEXs	Continuaremos con nuestras misiones de estudio a mercados internacionales.	~88.000€
VII Fórum RIES22	Una vez más celebraremos este fórum internacional en formato presencial.	~50.000€

Nos complace indicar que todos los citados proyectos se han ejecutado de forma satisfactoria y que a mayores se ha incluido una acción estratégica clave, el **CSG Connect**, que ha mejorado el conocimiento e intercambio de oportunidades y necesidades entre la #ComunidadCSG y sus colaboradores a nivel regional, nacional e internacional.

Gestión red ITGALL

ITGALL es la red de Living Labs gestionada por el Cluster Saúde de Galicia (CSG) que incluye varios living labs, que se encuentran repartidos por toda la región de Galicia, España. La red se estableció como resultado del proyecto financiado con fondos europeos **IN4AHA**, en el que se utilizaron laboratorios vivos para probar soluciones tecnológicas/digitales en el contexto del envejecimiento activo y saludable.

La red ITGALL se basa en un modelo que incluye investigación, excelencia clínica, transformación digital y desarrollo tecnológico para probar soluciones innovadoras en múltiples sectores.

Los protocolos de testeo y gestión se basan en un enfoque de atención centrado en la persona con las siguientes características:

- El cuidado como columna vertebral de la co-creación y la colaboración
- Indicadores de bienestar
- Participación de múltiples partes interesadas: cuidadores formales e informales: cuidadores, proveedores, compradores, reguladores, inversores, residencias de mayores y el usuario final.

Actualmente hay 8 living labs, socios del CSG, que pertenecen a esta red y varios colaboradores de la #Comunidad_ITGALL para poder dar más servicios a los proveedores (Fig.4)

Nuestros Living Labs

afaga Alzheimer, ATEGAL Formación permanente e ocio para persoas adultas, atendo centrados en las personas, Domus Cuidamos personas en buena compañía, Cruz Vermella, Fegerec, O Lecer SENIORCARE, SARAIWA

#Comunidad_ITGALL

OTROS LIVING LABS

LAGSAÚDE Hospital-based healthcare living lab, CEBIOVET Onehealth and veterinarian living labs, SMARTIAGO Logistical living labs

SOCIOS ESTRATÉGICOS

DINAMIZA Commercial, regulatory, quality validation, strategy design, execution, and commercial deployment, LINKNOVATE Data analytics and Competitive Intelligence platform, silverology Integrated platform solutions to improve the quality of life of our elders, with the help of technology.

Fig4. Living labs de ITGALL y colaboradores estratégicos de la #Comunidad_ITGALL

Tras la experiencia dentro del proyecto europeo IN4AHA el CSG ha establecido un plan de sostenibilidad para ITGALL estableciendo un modelo de negocio basado en la elaboración de un protocolo de testeo, indicadores de bienestar y elaboración de informes de resultados gestionado desde un comité ITGALL formado por personal del CSG y colaboradores externos. Dentro de este comité ITGALL, la gerente del CSG tiene una labor de supervisión de la aplicación de la metodología de testeo ITGALL (Fig5.) junto a la coordinadora de ITGALL.



Metodología testeo ITGALL

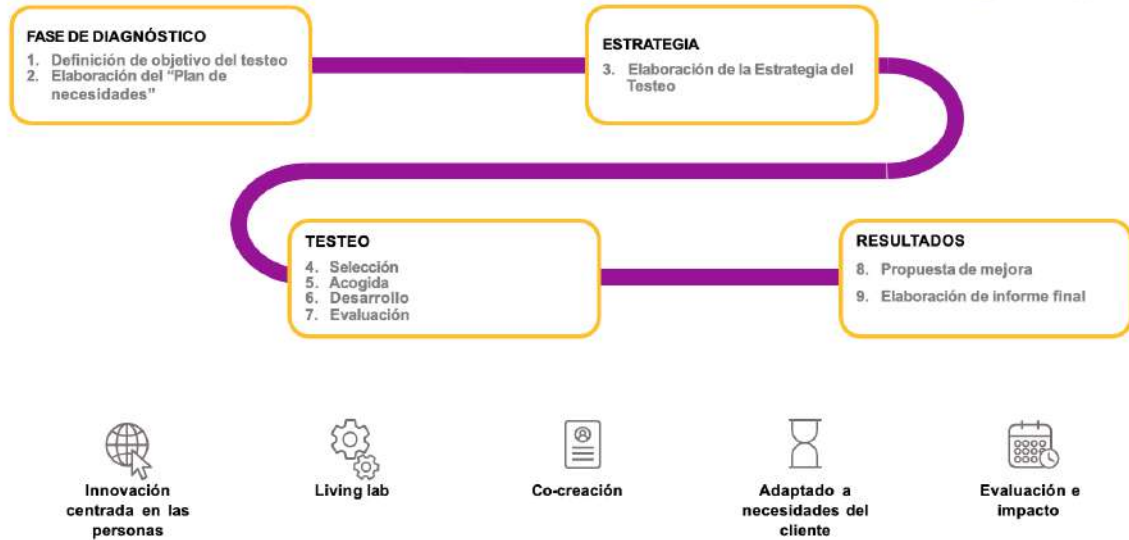


Fig5. Metodología testeo ITGALL

OT NEXT GENERATION GALICIA HEALTH

La Oficina Técnica NEXTGEN, surge el pasado mes de diciembre cuando el Consello da Xunta, la Vicepresidencia Segunda y Consellería de Economía, Empresa e Innovación, aprobaron, la firma de un convenio a través del Igape con el Cluster Saúde de Galicia (CSG) para promover la mejora de la productividad, la competitividad y la internacionalización de la industria sanitaria gallega mediante la puesta en marcha de diferentes proyectos con la participación del máximo número posible de pymes y grandes empresas del sector. El objetivo principal de esta oficina técnica es facilitar el impulso y la captación de proyectos en el ámbito sanitario en el marco de los fondos europeos Next Generation y, con especial atención, al posicionamiento de Galicia en el PERTE vinculado a este sector.



La gestión y coordinación del proyecto, bajo la continua supervisión de la Comisión de Seguimiento IGAPE/CSG, recayó a nivel ejecutivo en el Cluster Saúde Galicia (especialmente presidencia y gerencia aunque también sobre el resto del equipo técnico del CSG). El CSG se erige como la entidad de referencia en el sector que cuenta con un nutrido grupo de empresas que comprenden la cadena de valor y que está claramente posicionado como organismo catalizador de las necesidades e inquietudes de sus asociados.

A nivel presupuestario, el proyecto ejecutó el 100,6% con un total de 333.171,48€ justificados de los 331.251,00 € que conformaron el convenio, con el siguiente reparto por LOTE (información extraída del informe 2 del lote 5 del convenio CSG/IGAPE para la puesta en marcha de una OT NEXT GENERATION GALICIA HEALTH).

	LOTE	PRESUPUESTO INICIAL	AGO - NOV 2022 (PRORRATA '21: 42%)	% EJECUCIÓN
1	Vigilancia y difusión. Observatorio	16.638,20 €	16.602,64 €	100,21%
2	Elaboración de propuesta para PERTE Salud de Vanguardia	184.127,00 €	185.421,46 €	100,70%
3	Asistencia y soporte en la preparación, presentación y tramitación de propuestas de proyectos	66.552,00 €	66.747,10 €	100,29%
4	Tareas de información, comunicación y publicidad relacionadas	16.638,00 €	17.041,28 €	102,42%
5	Evaluación de los proyectos financiados y reporte de resultados	5.546,40 €	5.609,00 €	101,13%
6	Gestión y coordinación	41.750,00 €	41.750,00 €	100%
		331.251,00 €	333.171,48 €	100,6%

Analizando el conjunto de la ejecución de la OT NEXT GEN podemos valorar los trabajos desarrollados como eficaces, eficientes, pertinentes, visibles y potencialmente sostenibles en el tiempo.

Finalmente fueron 19 proyectos presentados de los cuales se aprobaron 15 con un total de 37 socios gallegos y una movilización de fondos público/privados de 7.205.902,62 €.

Estos datos certifican la eficacia del desembolso acometido, al **lograr captar fondos por un valor de más del 2000% del consignado a la OT NEXTGEN.**

Se coloca la **tabla resumen** acumulada de la *performance* de la OT NEXT GEN hasta noviembre 2022, atendiendo a los **KPIs** diseñados:

	LOTE	INDICADOR	Datos acumulados noviembre 22
1	Vigilancia y difusión. Observatorio	Nº de convocatorias de financiación identificadas	24
		Nº de ideas de proyecto identificadas a través de formulario online	83
2	Elaboración de propuesta para PERTE Salud de Vanguardia	Propuesta para aprovechamiento de PERTE para la Salud de Vanguardia.	1
		Análisis de capacidades del ecosistema gallego	1
		Nº de webinars de difusión organizados	8
3	Asistencia y soporte en la preparación, presentación y tramitación de propuestas de proyectos	Nº de visitas realizadas a entidades interesadas en presentar proyectos	16
		Nº de proyectos a los que se ha realizado seguimiento	83
		Nº de proyectos presentados	19
		Tasa de éxito en la concurrencia competitiva (Nº proyectos presentados / adjudicados)	79%
		Nº de entidades gallegas participantes en proyectos financiados	37
		Financiación público-privada movilizada	7.205.902,62 €
4	Tareas de información, comunicación y publicidad relacionadas	Nº de canales de comunicación empleados	5
		Nº de publicaciones en RRSS	89
		Nº de interacciones en RRSS	1.244
		Nº de impresiones de publicaciones en RRSS	12.707
		Nº de visitas a la página web	771
5	Evaluación de los proyectos financiados y reporte de resultados	Nº de informes de evaluación generados	2
6	Gestión y coordinación	Nº de personas asignadas al proyecto	10
		Porcentaje de mujeres asignadas al proyecto	90%
		Porcentaje de ejecución financiera del Programa	96%

A raíz de los datos presentados, se realizan las siguientes **valoraciones**:

Se aprecia una **enorme dificultad en la identificación de convocatorias** en el marco del PERTE Salud de Vanguardia, cuestión que debería valorar no la OTNEXTGEN, sino los organismos competentes de su lanzamiento y gestión.

Se sigue constatando la **existencia de muchas propuestas de proyectos que todavía no disponen de una convocatoria adecuada a sus necesidades**. Se sugiere escalar esta incidencia a fin de intentar adaptar las propuestas a las ventanillas a abrir para aumentar el porcentaje de candidaturas presentadas.

Se verifica una **mejora en el sistema de gestión y seguridad de la información recopilada a través del formulario online de la landing page**, como ya se había apreciado en el informe de julio 2022.

Asimismo, y como conclusión, también se verifica la mejora en **el perfilado de responsabilidades de los agentes encargados de los diferentes lotes de actuación** de la OT, evitando de esta manera potenciales ineficiencias / duplicidades en cuestiones que podrían aplicar a más de un lote.

Project Manager proyectos europeos (Interreg Atlantic/H2020/Horizonte Europa) - neuroATLANTIC/IN4AHA/SENIOR ECONET

La gerente del CSG actúa como Project Manager (PM) de todos los proyectos gestionados desde el CSG. Como gerente supervisa a los trabajadores asignados a dichos proyectos, así como la correcta ejecución y justificación de los entregables responsabilidad del CSG.

En 2022 ha tenido 3 proyectos activos:

neuroATLANTIC

El proyecto europeo neuroATLANTIC pretende abordar el inmenso impacto de las enfermedades neurológicas, con especial atención a la enfermedad de Alzheimer y el ictus. El proyecto incluye diferentes partes interesadas, incluidas organizaciones de investigación, pymes biotecnológicas y un grupo de salud de cuatro países del Área Atlántica Interreg (España, Portugal, Irlanda y Francia). El proyecto tiene como misión reunir las capacidades científicas y tecnológicas que se encuentran en el campo de las enfermedades neurológicas asociadas al envejecimiento. La razón de esto es acelerar la adopción de nuevas innovaciones para revolucionar la forma en que se manejan las enfermedades neurológicas. Además, pretende proponer nuevos protocolos clínicos estandarizados, métodos innovadores de diagnóstico y tratamiento, y garantizar la transferencia de tecnología a las empresas.

IN-4-AHA

El proyecto se centra en los mecanismos existentes y los necesarios para potenciar la escalabilidad transfronteriza de proyectos del EIP (european innovation partnership) en el ecosistema de AHA (active health aging). Reúne a los actores de oferta y demanda para crear un modelo sostenible para la ampliación de la innovación, su integración con las partes interesadas y dar respuesta a las necesidades de cambio sistémico. El papel de los reguladores y del ecosistema en su totalidad es animar a los innovadores a intensificar las estrategias centradas en el usuario y soluciones transformadoras. El objetivo es identificar y apoyar los elementos más importantes del ecosistema de innovación y fomentar las relaciones entre los agentes principales para abordar los desafíos de los innovadores en la aceptación del mercado y la expansión en los mercados nacionales y transfronterizos. Para alcanzar un compromiso más amplio de inversión, que conduzca a una implementación exitosa y rentable de soluciones de atención centradas en la persona y habilitadas digitalmente, co creación entre los actores de políticas y ecosistemas hacia una estrategia de inversión a largo plazo para obtener soluciones más rentables y habilitadas digitalmente. Para ello es necesario que las autoridades regionales apoyen la innovación mediante procedimientos estrictos y claros que correspondan a la oferta y la demanda.

Senior Eco-Nect

El proyecto Senior Eco-Nect es un proyecto de 2 años de duración con el objetivo de preparar un plan de acción conjunto para apoyar el surgimiento y el desarrollo de ecosistemas europeos dedicados a la economía plateada, así como garantizar la inclusión y la interconectividad entre todos los actores clave de la innovación del sector y los sectores transversales.

Los objetivos específicos de Senior Eco-Nect son los siguientes:

O.1 – Apoyar el surgimiento, crecimiento, eficiencia e interconexión de al menos 4 ecosistemas europeos dedicados a la economía plateada.

O.2 – Liberar todo el potencial del sector de la economía plateada mediante la integración de áreas transversales clave dirigidas a la población que envejece más allá del ámbito de la salud y la atención.

O.3 – Garantizar la inclusión y la interconectividad entre los actores clave de la innovación de la cuádruple hélice en torno al sector de la economía plateada a nivel local, regional, nacional y europeo y más allá

O.4 – Aumentar la eficiencia y el potencial de innovación de los innovadores y proyectos de la economía plateada abordando desafíos clave y explotando las oportunidades que ofrece la economía plateada

O.5 – Fomento de sinergias y complementariedades entre el Plan de Acción Conjunto Senior Eco-Nect y los programas de innovación de las autoridades públicas.

Misiones de estudio (LEX - Learning Expeditions).

Irlanda del Norte - 24 al 26 de mayo de 2022

El Cluster Saúde de Galicia, CSG, organizó junto con el Centro de Innovación en Optimización de Medicamentos (Medicines Optimisation Innovation Centre, MOIC) una Learning Expedition (misión LEX) a Irlanda del Norte, del 24 al 26 de mayo de 2022. En esta misión de LEX visitamos otras instituciones que fueron incluidas en la agenda, como responsables políticos, agencias de innovación, living labs, universidades, centros tecnológicos, etc.

Uno de los principales propósitos de la misión era aprender de otras entidades enfocadas en la innovación de los campos de la salud y la atención social, establecer nuevas relaciones estratégicas e identificar nuevas oportunidades estratégicas de inversión. Además, el CSG preparó esta misión para fortalecer su relación con el MOIC mediante la firma de un memorando de entendimiento (MOU). Además, otro de los objetivos del CSG era dar visualización a sus empresas miembros y descubrir nuevas colaboraciones y sinergias para ellas y el propio CSG. Esta misión incluyó varias reuniones en persona en las que el CSG y su delegación fueron presentados a posibles socios.

Algunas conclusiones de esta misión de La Expedición de Aprendizaje incluyen:

- Irlanda del Norte es un lugar privilegiado para la investigación y el desarrollo en el campo de la salud digital.
- Al igual que otros países europeos, Irlanda del Norte tiene una población que envejece y aumenta múltiples condiciones a largo plazo. Comparte los mismos retos que la comunidad de Galicia.
- Las ciencias de la vida y la salud son prioritarias en Irlanda del Norte. Tiene una sólida base de empresas líderes en el mercado y más de 17 centros de investigación líderes con más de 1000 investigadores.
- Tanto la Queen's University Belfast como la Ulster University se encuentran entre las 10 mejores universidades del Reino Unido para la investigación en biociencias. Las fortalezas de la Queen's University Belfast se basan en la excelencia en la biología básica: resistencia a los medicamentos, inestabilidad genómica, microambiente tumoral y más.
- Durante la LEX Irlanda del Norte, se han realizado nuevas conexiones entre el CSG, los miembros de su empresa y los socios potenciales.

Como resultado de esta exitosa misión, el siguiente paso para el CSG será acoger una misión inversa con MOIC en territorio gallego, en la que habría que concertar algunas reuniones entre las empresas miembros y los participantes de la reunión.

Este informe proporciona una visión general de la misión LEX Irlanda del Norte. Incluye una visión general de la delegación, un resumen de las reuniones, una conclusión y recomendaciones para actividades futuras.

Colombia - 20 al 23 de septiembre

El Cluster Saúde de Galicia, CSG, organizó en cooperación con la Cámara de Comercio de A Coruña una misión LEX (Learning Expedition) a Colombia, del 20 al 23 de septiembre de 2022. En esta misión, la delegación conjunta del sector salud, compuesta por empresas TIC, de servicios de consultoría de procesos y servicios a mayores tuvieron reuniones con clusters de salud, centros sociosanitarios para personas mayores, escuelas de formación de profesionales sanitarios y hospitales.

La misión estaba enfocada a la evaluación de posibles sinergias en tres áreas del sector salud: tecnología y herramientas software sanitarias, formación de profesionales sanitarios y socio sanitarios, y servicios residenciales para personas mayores.

Las principales conclusiones de esta acción son:

- Colombia ha logrado grandes avances en el campo sanitario durante las últimas décadas: calidad en sus servicios, implementación tecnológica, cobertura de asistencia médica a más del 95% de la población, etc. No obstante, todavía está muy por detrás de España en cuanto a profesionales médicos y camas UCIs por habitante, herramientas software para la gestión de macrodatos, telemedicina, IA sanitaria, etc.
- Si bien la edad media de la población colombiana es todavía bastante joven y las personas mayores de 65 años apenas son el 15% de sus habitantes, esta tendencia se está empezando a invertir. Se estima que en las próximas décadas la pirámide poblacional se invierta, en similitud a lo que está sucediendo en Europa. Por ello, la inversión en cuidados sanitarios para personas mayores está y debe seguir aumentando.
- Colombia goza de numerosas instituciones de formación de profesionales sanitarios que deben de aprovechar las entidades gallegas, españolas y europeas para incorporar talento humano. Pueden surgir convenios de colaboración entre las entidades colombianas visitadas y las empresas gallegas de este ámbito.
- Las entidades colombianas concuerdan en la importancia de la implementación de la tecnología y las herramientas software en las IPS y demás entidades que conforman el sistema sanitario colombiano. Sin embargo, y a pesar de que se han logrado grandes avances al respecto, Colombia todavía es relativamente precario en telemedicina, software de gestión de datos, IA, etc.
- Empresas como Unisanitas son líderes en Colombia en cobertura asistencial médica y formación de profesionales sanitarios. Además, los clusters de salud de Bogotá y Medellín, debido al alcance que tienen dentro de los sistemas sanitarios de sus ciudades, ofrecen oportunidades para entrar o expandirse en el mercado colombiano.

Como resultado de esta exitosa misión, el siguiente paso para las empresas que formaron parte de la delegación será aprovechar este primer contacto para fortalecer relaciones con las entidades colombianas visitadas, especialmente las de las áreas de tecnología sanitaria y formación de estudiantes, con las que se detectaron numerosas sinergias potenciales. Por parte del CSG, se intentará potenciar las relaciones con los clusters visitados o con entidades como Unisanitas, que se percibieron como las de mayor interés.

VII Fórum RIES22

#RIES es el fórum internacional de referencia a nivel nacional e internacional creado y liderado por el CSG para abordar los retos y oportunidades del ecosistema de la salud. Se ha gestado como foro de encuentro entre los principales agentes de los sectores sanitario y sociosanitario del ámbito público y privado a nivel nacional e internacional, en colaboración con nuestros socios estratégicos de la #ComunidadCSG.

Con la séptima edición, VII Fórum RIES 2022, este año volvió a Santiago de Compostela el 26 y 27 de octubre y fue organizado con el objetivo de celebrar un evento interactivo que creara un espacio donde las personas pudieran conocer los retos y oportunidades actuales en el ecosistema de la salud relacionados con innovación sanitaria y los nuevos modelos de atención, centrados en abordarlas soluciones innovadoras que se han desarrollado para una mejora asistencial y el reto de acompasar este avance con un impacto sobre los modelos de cuidados.



Abordando este relevante tema, el objetivo fue motivar a los asistentes a continuar innovando, interconectar a las partes interesadas e identificar nuevas colaboraciones. Al compartir conocimientos y experiencias se demostró la importancia de que las soluciones para el bienestar de las personas deben estar basadas en un enfoque centrado en la persona.

Las conclusiones apuntan a que debemos concentrarnos en la calidad de la transformación y no en la digitalización. Es necesario un cambio en el modelo de negocio, el modelo financiero y la sociedad. Quedó claro que es crucial crear un conjunto claro de pautas o un marco que podamos seguir utilizando la información y los datos que tenemos disponibles, lo que ayudará a normalizar la transformación y reinventar el sistema. Necesitamos “desaprender para volver a aprender”. La transformación de los sistemas de salud debe aportar valor a las personas y debe ser sostenible.

Está claro que la creación de nuevos modelos de cuidados siguiendo un enfoque centrado en la persona para empoderar a los ciudadanos para que estén a cargo de sus propias vidas y datos sanitarios es un aspecto importante de muchas estrategias. Por lo tanto, es esencial garantizar que este enfoque centrado en la persona se utilice como núcleo para futuras innovaciones, proyectos y colaboraciones.



Tras el exitoso intercambio de conocimientos y experiencias durante la conferencia #RIES22, es crucial que se siga discutiendo el tema de Innovación Asistencial y Nuevos Modelos de Cuidados. Por ello, el Clúster Saúde de Galicia, CSG se enfocara sus esfuerzos en las siguientes acciones con el objetivo de recabar el máximo número de iniciativas innovadoras sobre los modelos de cuidados:

- Identificación de proyectos innovadores en modelos de cuidado y seguimientos de los mismos utilizando nuestro CRM y agendando visitas presenciales
- Participación en eventos de presentación de nuevos decretos, regulaciones que afecten a nuevo modelos de cuidados o de coliving.
- Seguir incentivando la continuidad de las iniciativas recogidas en #RIES22 dando visibilidad a consorcios formados y propuestas presentadas a través de diferentes espacios como las ágoras, KIT SAUDE, charlas temáticas, etc.
- Incluir a miembros de la Consellería de Política Social junto a otros expertos de la #ComunidadCSG en nuestros comités de expertos de proyectos europeos del sector socio sanitario y/o social.
- Comunicar los resultados obtenidos en las acciones de seguimiento mencionadas en los puntos precedentes.

Acciones de networking.

El CSG tiene una un claro enfoque en promover las sinergias entre el ecosistema y entre la #Comunidad_CSG y sus colaboradores. Para las sinergias entre el ecosistema el CSG ha implementado el CSG Connect mientras que para el intercambio de oportunidades fuera de la región de Galicia se ha seguido apoyando acciones interclusters a nivel nacional e internacional. Destacamos dos especialmente relacionadas con esta ayuda estructural.

CSG Connect.

El CSG Connect trata de un servicio del CSG, modelo innovador de networking que asegura la efectividad, la conexión y las sinergias entre todos los asistentes. En este espacio se visualizarán los logros y avances del CSG de interés para los asistentes, así como el de cada uno de los asistentes.

Su objetivo es crear un espacio que asegure la confluencia de los asistentes del ecosistema de salud, que permita:

- La comunicación de los servicios y novedades del CSG de interés para los asistentes.
- La generación de circunstancias propicias para la interrelación entre los asistentes, el contacto asiduo entre ellos, la generación de sinergias y trabajos colaborativos.
- Favorecer el conocimiento de proyectos, servicios, productos de socios, conectar con colaboraciones, financiación, etc.

¿Cómo funciona?

Su estructura de funcionamiento está pensada para lograr sinergias efectivas y sostenidas en el tiempo, especialmente para que se potencie el sector y el desarrollo de los proyectos de cada socio:

- Exposición de representante del CSG de servicios, proyectos, convocatorias, etc, de interés para los asistentes.
- 2 minutos por asistente para presentarse y comentar acciones relevantes de su empresa (en qué proyectos, servicios o productos destacados están trabajando, y que necesitan)
- 2 reuniones mensuales online a las que estarán convocados todos los socios, junta directiva e invitados del sector.
- Aforo máximo de 50 socios por lo que deberán inscribirse previamente.
- Cada tres meses, se realizará un cocktail de integración presencial donde el sector podrá interactuar y recibir las novedades más importantes acontecidas.

Sesiones realizadas:

- 19 de julio - Presentación y sesión presencial
- 1 de septiembre - Sesión online: [noticia en web](#), [página de registro](#)
- 29 de septiembre - Sesión online: [noticia en web](#), [página de registro](#)
- 25 de octubre - Sesión presencial en EXPORPYMES

Evento Matchmaking Interclusters ECCP - Praga, 26/27 de septiembre 2022.

Los días 26 y 27 de octubre, el CSG asistió a la #EUClusterConference en Praga organizada por la @European Cluster Collaboration Platform (ECCP).

Durante el evento de emparejamiento, se establecieron nuevas conexiones con interesantes administradores de clústeres y representantes de toda Europa para discutir posibles colaboraciones y sinergias.

El CSG también pudo reunirse con grandes socios en @Tehnopol y @SuperEcosystem para reconectarse y compartir ideas.

Presentaciones interesantes han brindado nuevos conocimientos sobre la internacionalización de las pymes europeas, la mejora de las cualificaciones, la reconversión y la retención del talento en la industria de la UE, y los clústeres como agentes para fomentar la cooperación entre los ecosistemas industriales de la UE.

Resumen de resultados del matchmaking.

Session 1: Ira Racina – Latvian IT Cluster/EDIH

09:00 – 09:20 CET



Este clúster letón actualmente tiene alrededor de 70 miembros, la mayoría de los cuales está orientado a la tecnología. Algunas de sus empresas también trabajan en el sector sanitario. Participan en proyectos de la UE y han sido un socio líder. Además, han sido aprobados en una EDIH y, por lo tanto, están buscando clústeres que también estén trabajando en esto para compartir experiencias y desarrollo de metodologías para el escalamiento de la transformación digital

- Su cluster tiene una etiqueta plateada y apuntan a una etiqueta dorada.
- Han desarrollado un modelo de hackatón de la industria X facilitado por clúster → un modelo que funciona bien y que también se puede aplicar a situaciones internacionales.
- También tienen "Expediciones de aprendizaje".

Session 2: Roberta Lauro - Cluster Campania Bioscience

09:40 – 10:00 CET



Este clúster italiano ya colabora con otros clústeres españoles. Participan en proyectos europeos (actualmente más proyectos regionales y no proyectos Horizon EU). Su región está clasificada como una región moderada. No han trabajado como Líderes de Proyecto, pero han sido líderes de Paquetes de Trabajo.

Session 3: Sarah Niemann – Life Science Nord

10:20 – 10:40 CET



Un clúster alemán en el sector de Ciencias de la Vida para Hamburgo y Schleswig-Holstein. Tienen más de 500 miembros de los cuales 250 son empresas MedTech. Las otras empresas trabajan en las industrias farmacéutica y biotecnológica. Además del clúster de ciencias de la vida, también hay un clúster de atención en Hamburgo, pero este clúster solo opera regionalmente (no internacionalmente).

- Life Science Nord opera internacionalmente y participa en proyectos de la UE.
- No tienen una plataforma de aterrizaje suave específica, pero Sarah funciona como el primer punto de contacto para todas las empresas internacionales que desean ingresar a la región o iniciar colaboraciones transfronterizas.
- Cuentan con espacios de incubación y laboratorios donde se pueden instalar empresas internacionales.

- Sus pymes están interesadas en la colaboración internacional → Life Science Nord intenta crear una red de clústeres internacionales.
- También tienen un subclúster que comenzó con un enfoque en la medicina personalizada, pero ahora también incluye tecnología de la salud y digitalización.

Session 4: Pascal Mülner – Human.technology Styria

10:40 – 11:00 CET



Este clúster está iniciando uno de los Euro-clusters → están financiando 35 PYME en el sector de la salud para acelerar sus innovaciones en los sistemas de salud. Además de esto, están estableciendo una plataforma de colaboración para fomentar la colaboración internacional. Para esto quieren correr la voz → todas las empresas pueden unirse de forma gratuita (lanzamientos en el cuarto trimestre de 2022).

El grupo fue un sitio de referencia para AHA durante 8 años, pero no están solicitando una renovación.

- No obstante, seguirán participando en proyectos relacionados con la AHA.
- Han abierto un centro para probar soluciones AHA → podríamos intercambiar ideas con ellos sobre living labs.
- Su laboratorio viviente está abierto para todos → a las empresas que quieran realizar la prueba se les cobrará una pequeña tarifa.
- Estiria tiene el mayor porcentaje de I+D de la UE.
- También se centran en la sostenibilidad en la salud → aún no forman parte del hospital verde.

Session 5: Breannan Casey - Connected Health & Wellbeing Cluster

12:00 – 12:20 CET



Este clúster colabora con el DIH de su región (dconnect). Irlanda fue bastante lenta con el establecimiento de grupos, por lo tanto, su grupo tiene solo dos años. Trabajan en tecnología de salud sostenible.

Tienen un programa llamado E-health embarque → este es un programa de apoyo para empresas irlandesas. El ganador de este programa gana 100.000€ en créditos AWS.

- Program is not yet open for international companies.
- They are an AHA reference site → might be interesting for Senior Eco-Nect.
- They are still eligible for Interreg programs.
- They are interested in participating in EU projects.

Session 6: Gabriela Macoveiu & Ovidiu Savu – North-East Regional Development Agency

12:20 – 12:40 CET



Esta agencia representa a los diferentes clusters de la región. Uno de los miembros que incluyen es iMAGO-MOL, que es el clúster de salud de la región. Están trabajando en un proyecto

de la UE llamado Medic Nest, que fomenta el intercambio de experiencias y conocimientos entre grupos. Este proyecto está enfocado a la salud digital.

- iMAGO-MOL tiene 54 miembros de los cuales 32 pymes se centran en MedTech.
- MEDIC NEST

Session 7: Ronnie Garattoni – Fondazione Cluster Marche

12:20 – 12:40 CET



Este es un "metacluster" que gestiona los diferentes clusters en la región Marche. Proporcionan apoyo en la solicitud de financiación y la creación de consorcios de proyectos de la UE.

Están construyendo el primer biobanco de la región como parte de un programa regional → sus iLabs también son parte de este proyecto.

- Trabajan mucho con robots en los iLabs.
- Es un espacio físico donde se brinda capacitación y las empresas pueden probar antes de invertir.
- La financiación de este lugar terminará → una nueva empresa sin fines de lucro solicitará nueva financiación.

Quieren aumentar su red internacional.

Reunión interclusters #ClustersSaludEspaña - Madrid, 17 de noviembre 2022.



Los siete clústeres de salud de España (#ClustersSaludEspaña), Arahealth (de Aragón), Basque Health Clúster (del País Vasco), Bioga (de Galicia), Bioval (de la Comunidad Valenciana), CSG – Clúster Saúde de Galicia (de Galicia), CSM - Clúster de Salud Mental de Cataluña (de Cataluña) y Clúster de Soluciones Innovadoras para la Vida Independiente (Clúster SIVI, de Castilla y León), hemos reactivamos nuestra colaboración tras la pandemia en una reunión de coordinación en el Centro de Negocios de Ibercaja en Madrid, donde hemos trabajado en nuestra estrategia para impulsar la actividad de las empresas del sector.

Los siete clústeres suman un total 600 socios, cuyas empresas agregan un empleo de 219.000 personas y una facturación de 39.000 millones de euros.

La crisis sanitaria generada con motivo de la pandemia nos obligó a reducir nuestra actividad colaborativa presencial aunque se mantuvieron las acciones en remoto. Entre los servicios más destacados prestados a nuestras empresas asociadas destaca la gestión integral de ayudas de I+D+i tanto a nivel nacional como internacional, la gestión de “living labs”, la introducción de la biotecnología en la cadena de producción de otros sectores industriales, la reconversión de empleo para atraerlo al sector, la formación en el marco regulatorio, la relación con el emprendimiento y la aceleración de nuevos proyectos, así como la coordinación con el sector público para el desarrollo de nuevas iniciativas.

Los siete clústeres, con la nueva inclusión de BioVal, hemos renovado nuestro acuerdo de colaboración en acciones formativas que permitirá que cualquiera de las empresas asociadas participe en las actividades de formación que organice cualquiera de las siete agrupaciones. Asimismo, hemos acordado ampliar el alcance de nuestra colaboración para poner en valor nuestro capital relacional y su papel de representación. Algunas de las acciones que vamos a poner en marcha son la elaboración de un registro de empresas tecnológicas sanitarias dispuestas a colaborar en proyectos internacionales, intercambio de información sobre oportunidades de negocio para el sector a nivel regional y puesta en común de servicios y eventos de interés para la industria.